

KARTA PRACY

Jak rozkręcić biznes? 4 proste rady.

NISZA | SPECJALIZACJA

Odpowiedz na pytania:

Co umiesz robić? Wypisz hasła, nie zastanawiając się, czy to małe, duże, łatwe czy trudne umiejętności. To mogą być rzeczy, których nauczyłaś się sama, na kursie online, na studiach albo w pracy na etacie.

Co lubisz robić? Co sprawia Ci przyjemność i nie znudzi Ci się kiedy będziesz się tym zajmować na co dzień?

Czego nie lubisz robić? Czym na pewno nie chcesz się zajmować w swojej firmie?

Co robi Twoja konkurencja?

Co przyniesie pieniądze?

WIZERUNEK EKSPERTA — POKAŻ, ŻE SIĘ ZNASZ

Wypisz wszystkie miejsca, w których możesz udzielać się i pomagać innym w rozwiązywaniu ich problemów. To mogą być grupy na Facebooku, serwery na Discordzie, fora, Quora itp.

METODA MAŁYCH KROKÓW

Pamiętaj, że rozkręcenie biznesu to dużo pracy. Warto mieć na to jakiś plan. Ustal sobie swój cel główny (albo kilka). Następnie rozpisz do każdego celu zadania i podzadania. Ma to stworzyć receptę na sukces. Pamiętaj, aby każde zadanie było krótkie i by od razu było wiadomo, co jest do zrobienia. Czas trwania zadania to maksymalnie półtorej godziny.

CEL GŁÓWNY:

CEL 1:

CEL 2:

CEL 3:

CEL 4:

CEL 5:

CEL GŁÓWNY:

CEL 1:

CEL 2:

CEL 3:

CEL 4:

CEL 5:

CEL GŁÓWNY:

CEL 1:

CEL 2:

CEL 3:

CEL 4:

CEL 5:

WDZIĘCZNOŚĆ

Pamiętaj, że rozkręcenie biznesu to ciągła praca. Jestem jednak zdania, że energia, którą posyłamy w świat do nas wróci. Wypisz tutaj listę rzeczy za które jesteś wdzięczna i do których będziesz mogła wracać w chwilach słabości. Możesz też założyć słoik wdzięczności, do którego będziesz wrzucać małe karteczki.

This image shows a blank sheet of white paper with horizontal ruling lines. The lines are evenly spaced and run across the width of the page. There are no margins, text, or other markings on the paper.

Powodzenia!

Gabi